



Die ONE GROUP ist einer der führenden Anbieter von Investmentprodukten im Immobiliensegment. Das unabhängige Tochterunternehmen der SORAVIA verfügt über langjährige Erfahrung in der alternativen Finanzierung von Projektentwicklungen in deutschen und österreichischen Metropolregionen sowie in der Konzeption strukturierter Investitionsmöglichkeiten im Immobiliensegment. So hat die ONE GROUP seit 2012 mit den ProReal-Produkten über 850 Millionen Euro Kapital eingeworben und erfolgreich investiert. Mit über 32.000 Investitionen haben Anleger der ONE GROUP bislang ihr Vertrauen geschenkt.

Für unsere Niederlassung in Hamburg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

(Junior-) Key Account Manager (m/w/d)

Als (Junior-) Key Account Manager (m/w/d) unterstützen Sie das Vertriebsteam beim Ausbau des B2B-Vertriebs und überzeugen durch Ihre Kontaktfreude und Kreativität.

Ihre Aufgaben umfassen u.a.

- Betreuung und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen sowie Identifizierung und Aufbau neuer Geschäftskontakte,
- Vorstellung des Produktportfolios und Erkennen von Vertriebspotenzialen,
- Organisation und Durchführung von Online-Produktpräsentationen und Veranstaltungen.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann/-frau, Versicherungskaufmann/-frau oder vergleichbare Ausbildung,
- Relevante Berufserfahrungen im B2B-Bereich,
- Möglichst Kenntnisse über die Vertriebsprozesse und das jeweilige Produktangebot und idealerweise Wissen über erforderliche aufsichtsrechtliche und gesetzliche Vorgaben,
- Vertriebsaffinität,
- Hohe Belastbarkeit, Flexibilität und Kreativität,
- Hohe Teamfähigkeit und ausgeprägte Sozialkompetenz,
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.

Unser Angebot

- Wir bieten ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem stark wachsenden Unternehmen.
- Einen spannenden, vielseitigen und interessanten Arbeitsbereich.
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungs- / Kommunikationswege.

- Umfassende Einarbeitung in einer angenehmen Arbeitsatmosphäre.
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten mit Aufstiegspotenzial.
- Attraktive Vergütung.
- Gute Vereinbarkeit von Familie, Beruf und Privatleben.
- Selbstständiges Arbeiten mit Gestaltungsspielraum im eigenen Verantwortungsbereich.

Wenden Sie sich mit Ihrer aussagekräftigen Bewerbung, inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin, bitte an Frau Mevenkamp:

a.mevenkamp@onegroup.de | Telefon: +49 40 69 666 69 923

One Group GmbH
Bernhard-Nocht-Straße 99
20359 Hamburg
www.onegroup.de